

Mac it real.

Wir ermöglichen Employees Choice Programme -
ohne Ihr IT-Team zu belasten.



Authorised
Enterprise Reseller



3 VON 4 MITARBEITER WÜRDEN EINEN MAC WÄHLEN

Um sich als „Employer of Choice“ im stark konkurrierenden Stellenmarkt zu behaupten, sollte auch die Wahl des Arbeitsgerätes angeboten werden. Studien ergaben, dass rund drei von vier Mitarbeitern bei freier Wahl einen Mac bevorzugen. Die Gründe hierfür sind vielfältig: Vertrautheit, die starke Performance und Akkulaufzeit bei den Macs mit M3 bzw. M2 Chips, die intuitive Nutzung oder das Zusammenspiel mit anderen Apple Geräten.

Nach dem Motto „Wir leben selbst, was wir unseren Kunden anbieten“ startete CANCOM vor einiger Zeit mit dem Employee Choice Programm für die eigenen Mitarbeiter.

CANCOM Learnings

Bereits nach einer kurzen Zeitspanne wurden neben den positiven Auswirkungen auf die Kosten für Hardware, Software und IT-Support auch eine Verbesserung der Produktivität und Zufriedenheit des Teams festgestellt - und das alles unter strikter Einhaltung strengster Sicherheitsstandards.

OPEX statt CAPEX

Die Macs werden über ein smartes Nutzungskonzept bereitgestellt, dadurch entfallen hohe Kauf-Investitionen. Zudem wirken sich die höher bewerteten Restwerte der Macs positiv aus, indem bis zu 25 % gegenüber dem Kaufpreis gespart werden.

Das Produktivitäts-Plus

Da viele Mitarbeiter Apple Geräte auch privat nutzen, werden effektive Arbeitsweisen ins daily business übernommen. Im Zusammenspiel mit iPhones und iPads können nun die Mehrwerte des Apple Ökosystems umfangreich genutzt werden.

Das Wertschätzungs-Plus

Apple Geräte sind hochemotional besetzt und werden als Premium-Geräte wahrgenommen. Somit wird der Mac als Wertschätzung gegenüber dem Mitarbeiter anerkannt.

Das UX- & Security-Plus

Die Einhaltung der Sicherheitsrichtlinien ist unerlässlich. Durch den Einsatz eines zentralen Gerätemanagements implementieren wir unsere Sicherheitsrichtlinien, wobei der Nutzer die volle Benutzererfahrung des Apple-Ökosystems ohne jegliche Einschränkungen genießen kann.

Entlastung der internen IT

Das Design des Mac-Clients spielt eine entscheidende Rolle bei der Reduzierung von Support-Tickets. Der Client ist so weit automatisiert, dass nach der Eingabe der internen Anmeldedaten alle Richtlinien und Apps automatisch bereitgestellt werden - ohne jegliches Eingreifen der IT. Bei Bedarf kann der Nutzer über das Selfservice-Portal zusätzliche freigegebene Apps und Dienste installieren.

Mitarbeiter- und Kundenstimmen:

„Ich sehe den Mac als Premium-Device. Das Employee Choice Programm gibt mir das Gefühl, dass CANCOM als Arbeitgeber in mein Wohl als Arbeitnehmer investieren möchte.“

Nicola Baum, Manager Inside Sales

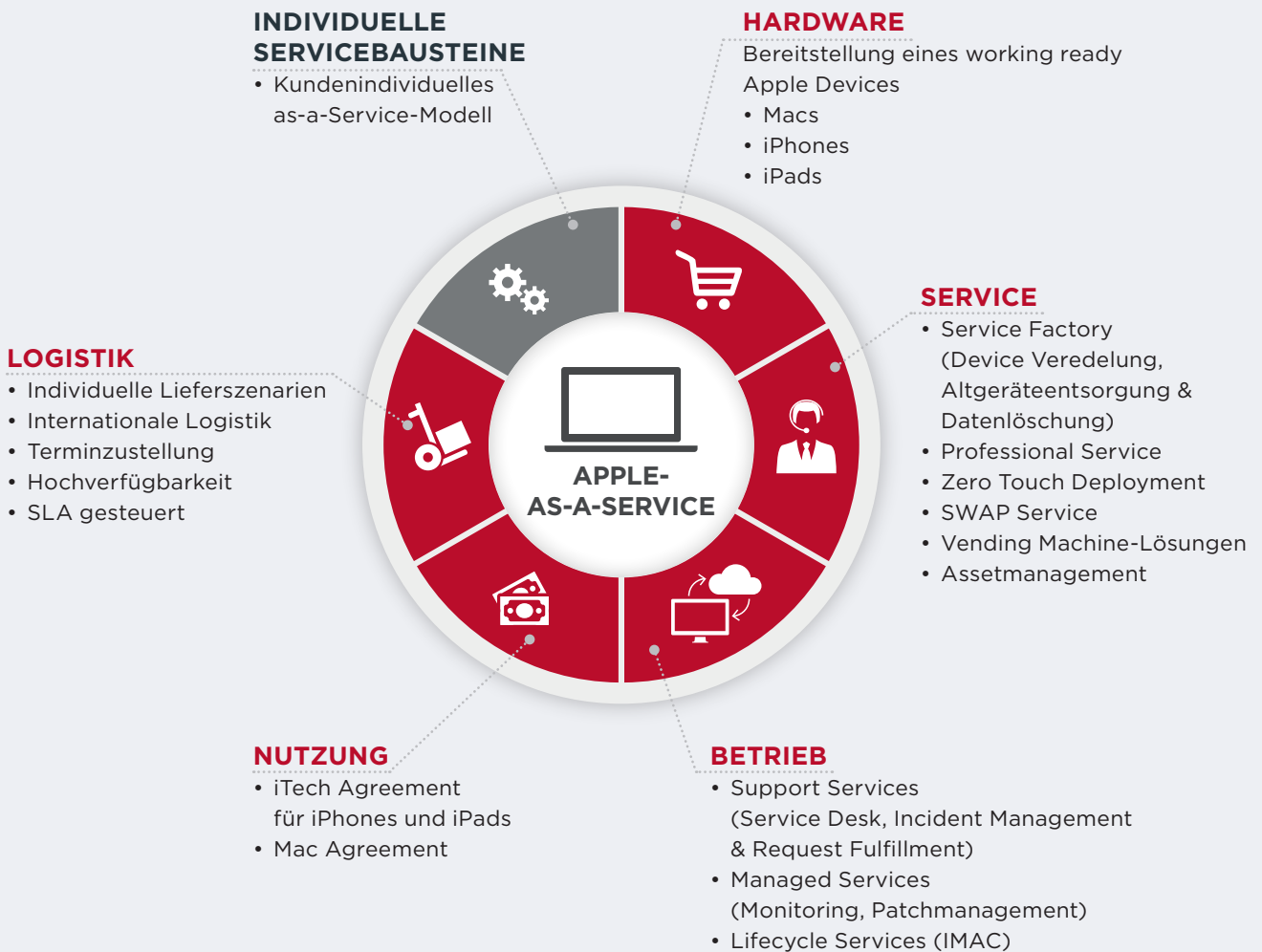
„Für uns ist klar, die Mitarbeiter sollen künftig das Endgerät bekommen, mit dem sie ihre Arbeit am besten und produktivsten verrichten können und wir müssen das seitens der IT unterstützen.“

Jürgen Wickl, Head of IT Styria Media Group

WAS IST APPLE-AS-A-SERVICE?

Das smarte Nutzungskonzept umfasst den gesamten Lebenszyklus der Geräte: Es erstreckt sich von der Beschaffung und Finanzierung, über die Geräteveredelung, bis hin zum Roll-Out der Geräte und dem nachhaltigen Remarketing der Altgeräte. Die Verträge haben je nach Gerätemodell eine Laufzeit von 24 bis 36 Monaten, wobei die erweiterte Hardwaregarantie, der Austauschservice und eine Geräteversicherung feste Bestandteile der

Vereinbarungen sind. Darüber hinaus können Sie Support-Routinen, das Gerätemanagement oder den User-Help-Desk an CANCOM auslagern und so Ihr IT-Team entlasten. Zudem wird Ihre IT-Budgetplanung vereinfacht: Die monatlichen Gerätekosten sind über die Laufzeit hinweg festgelegt. Und bei Bedarf können Sie die Verträge mit zusätzlichen Geräten zu den bekannten Kosten erweitern.



DAS ANGEBOT

Mac und iTech Agreement richten wir nach Ihren Anforderungen aus. Gemeinsam finden wir Ihr passendes Geräte-Line-Up, das nur aus Macs oder auch mit iPhones sowie iPads kombiniert werden kann. Entdecken Sie einige Beispiele anhand von monatlichen Gerätekosten:



Apple iPhone simfree im iTech Agreement

36 Monate Laufzeit

36 Monate HW-Garantie & Versicherung | 36 Monate NBD-Austausch-Service
Inklusive Case, Displayschutz, Power Adapter

iPhone 16

6,1" Display
A18 Chip
128 GB

€ 26,65*

iPhone 16 Pro

6,3" Display
A18 Pro Chip
128 GB

€ 33,00*



Apple iPad im iTech Agreement

24 Monate Laufzeit

24 Monate HW-Garantie & Versicherung | 24 Monate NBD-Austausch-Service

iPad 10. Generation

10,9" Display
A14 Bionic Chip
64 GB/WiFi

€ 15,50*

iPad Pro

11" Display
M4 Chip
256 GB/WiFi

€ 39,50*



Apple MacBook Air im Mac Agreement

36 Monate Laufzeit

36 Monate HW-Garantie & Versicherung | 36 Monate NBD-Austausch-Service

MacBook Air 13"

M3 Chip 8-Core
8 GB RAM
256 GB SSD

€ 28,90*

MacBook Air 15"

M3 Chip 8-Core
8 GB RAM
256 GB SSD

€ 35,00*



Apple MacBook Pro im Mac Agreement

36 Monate Laufzeit

36 Monate HW-Garantie & Versicherung | 36 Monate NBD-Austausch-Service

MacBook Pro 14"

M3 Chip
8 GB RAM
512 GB SSD

€ 43,80*

MacBook Pro 16"

M3 Pro Chip 12-Core
18 GB RAM
512 GB SSD

€ 64,40*

* Die angeführten Preise sind Beispielkalkulationen, die sich abhängig von Entwicklungen am Finanzmarkt und/oder Preisentwicklungen des Herstellers verändern können.



Mac ❤️ Business

Ob Skeptiker, Beginner oder Power User - wir begleiten Ihre Projekte unabhängig von Ihrem Wissenslevel kompetent durch alle Phasen.

**Das Mac
Speed-Dating**
Skeptiker &
Einsteiger

Sie haben noch keine oder nur wenige Macs im Unternehmen und fragen sich, wie sich die Macs in Ihre bestehende IT-Infrastruktur einbinden lassen?

In diesem 45-Minuten-Termin widmen wir uns elementaren Punkten:

- Wie und wo soll der Mac eingesetzt werden?
- Wie „tickt“ der Mac im Business?
- Wichtiges rund um Deployment, Netzwerk (WiFi) und Security
- Wie hoch ist Ihr Mac Matching-Potenzial schon heute
- Erste Handlungsempfehlungen zu den nächsten Schritten

Das Ziel dieses Termins besteht darin, vorhandene Bedenken und Hindernisse zu erkennen und diese durch die bereitgestellten Informationen zu überwinden.

**Das Mac
Bootcamp**
Beginners &
Advanced

Im Bootcamp tauchen Sie mit unseren Experten tiefer in das Thema ein. Sie erhalten eine konkrete Vorstellung davon, welche Ihrer Anforderungen umsetzbar sind. Dafür beleuchten wir mit Ihrem IT-Team gemeinsam den Status quo und erarbeiten ein entsprechendes Client-Design – inklusive tragfähigem Integrations-Konzept.

Der zweitägige Workshop behandelt unter anderem folgende Inhalte:

- Integration von Apple Devices in die IT- und Security-Infrastruktur
- Bewertung der O365/M365 Technologien (Azure AD Conditional Access, etc.)
- Feststellung des derzeitigen Ist-Zustandes im Bereich EMM/MDM
- Empfehlungen zum Mac Management und Deployment für höchste User Experience

Mac it better
Daily Users &
Experts

Sie wittern Verbesserungspotenzial bei Ihrer Mac Landschaft hinsichtlich Geräteverwaltung, Deployment oder User Experience? Auch hier können wir Sie unterstützen, indem wir einen individuellen Workshop ganz nach Ihren Anforderungen sowie Zielen designen und durchführen.



REFERENZ:

Apple-as-a-Service bei der Regionalmedien Austria AG

Die Regionalmedien Austria (RMA) stehen österreichweit für lokale Nachrichten aus den Regionen und vereinen unter ihrem Dach insgesamt 129 Zeitungen und 121 Online-Portale. Das Unternehmen beschäftigt rund 800 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter in 82 Geschäftsstellen.

Im Zuge einer unternehmensweiten Geräte-Neuananschaffung wurde auch das Apple-as-a-Service Konzept von CANCOM evaluiert – das die RMA wesentlich bei der Erfüllung ihrer Ziele unterstützte. Das Konzept umfasst die Beschaffung, Finanzierung, den Geräte-LifeCycle, erweiterte Hardware-Garantien, Geräte-Versicherung, NBD-Austausch-Service sowie den Rollout der Geräte. Konkret wurden für die rund 800 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter zunächst die Macs und anschließend die iPhones als as-a-Service angeschafft.

Mithilfe von Apple-as-a-Service bleiben die RMA bei einer schlanken IT, die sich auf ihre Kernkompetenzen und Weiterentwicklung konzentrieren kann. Der Service ist auf die Anforderungen der RMA zugeschnitten und sorgt dafür, dass die Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter produktiv bleiben. „Die Unterstützung von CANCOM beim Ausrollen der Geräte war für uns ebenso wichtig, weil wir es so zeiteffizienter geschafft haben“, so Andreas Heier, Leitung System und IT, von den RMA. Überdies wurde ein einheitlicher Geräte-Standard im Unternehmen erreicht und dank des Gerätemanagements mit Jamf Pro die Verwaltungsprozesse vereinfacht. „Für mich ist das Apple-as-a-Service Konzept der Firma CANCOM ein Erfolgsmodell und die Basis für eine zukunftsorientierte IT“, hält Andreas Heier fest.



NEHMEN SIE JETZT KONTAKT AUF UND ERFAHREN SIE MEHR:

CANCOM a+d IT Solutions GmbH

Heinrich-Bablik-Straße 17 | 2345 Brunn am Gebirge

+43 (0) 800 533 833 | apple@cancom.at

↗ <https://apple.cancom.at>

CANCOM